

ほんとに来てくれたんですね ^^
ありがとうございます。

ここでは僕の人生のすべてをさらけ出してます。

すんげ〜長いっすよ (笑)
覚悟して読んでください (笑)

最後まで読み終えるにはマラソン並みの体力と精神力が必要です。

最後まで読んでくださった方は
是非ご感想とお名前をお聞かせください。

↓こちらまで

Imamaru00@gmail.com

『いままるのプロフィール途中まで読んだよ』係
『いままるのプロフィール最後まで読んだよ』係

読んでくれたお返しにあなたのことは絶対に忘れませんし
何か困ってることがありましたらお役に立ちたいと思います。

では〜早速どうぞ。

昭和45年3月13日、

大阪市福島区の中央卸売市場前で産まれました。
親父は卸商で小学校の頃の遊び場は中央卸売市場でした。

友達はたくさんいたし、
皆で釣りにいったり、野球をしたり、楽しく過ごしてました。

中学高校になると、
ちょっと友達付き合いが苦手な感じになります。
毎年友達はあるのですが、クラスの核からは外れた存在感のないグループにいること
が多かったです。似たような仲間集めて草野球チーム作って遊んでました。
勉強は苦手な美術や図工の授業が好きでした。

イジメられることもなかったですが、平凡に目立たず過ごしてましたね。

その頃の仲間の話題ベスト3

1.任天堂のファミコン

僕の世代はゲームど真ん中世代ですね。小学校時代はアーケードゲームやゲームウォッチ。高学年頃に初代の任天堂ファミコンが発売されて皆ゲームに夢中でした。

友達はゲームソフトの交換とか新しいゲームの話ばかりしてました。

僕はゲームには全く興味持てず、ゲーム話になるとシラ～としてました。

今でもゲーム全くしませんね。

2.初代ガンダム

小学校高学年時代に初代ガンダムの映画化が始まりガンプラブームが起こりました。ガンプラは結構ハマりました。1／144シリーズは殆ど集めてましたし、完成した模型に色塗ったりしてました。

今は全くしてませんが物を組み立てたり作ったりするのは結構好きです。

ちなみにガンダムは長く初代Gしか見てませんでしたが、せどりでDVDを仕入れた時に一気に見していましてUCまでほとんどのシリーズは見ました。でもやはり初代はすべてにおいて別格と言えます。

3.松田聖子、中森明菜などアイドル

全く興味ないこともないですが周り程熱くなってませんでしたねー。正直会えもしない女性に熱上げることに理解ができません。性的な意味でのアイドルならAVをとるし…。音楽聴くならミュージシャンの方がいいでしょ！

高校の頃は十朱幸代が好きでした（引かんでくださいw）

このころ深夜ラジオが好きでヤンタン、ぬかるみの世界、サイキック青年団をよく聞いてました。深夜テレビも好きで鶴瓶・上岡龍太郎のパペポTVのイベントにも良く参加してました。

それと映画が好きでアルバイトで稼いだ金で名画座に通い、年間200本ペースで見てました。特に黒澤明にハマってました。

俺的映画ベスト 10

1. 七人の侍
2. 用心棒
3. プロジェクトA
4. ブルースブラザーズ
5. 生きる
6. 黄金狂時代
7. スターウォーズ
8. ゴジラ
9. 八月の狂詩曲
10. マッドマックス2

スポーツは中学の頃はハンドボール、高校・大学は草野球してましたが
どちらも中途半端にしかしてませんし、青春、なかったすねーorz

■大学受験は一度失敗しました。

僕の友達はほとんど浪人してたんで当たり前の感じでした。

予備校に行ってびっくりしたことは、**”誰も勉強しないんです。”**

全員友達つくって遊んでます。 ”こいつらとなるとダメになるな” と予備校の友達とは
途中から縁を切りました。

予備校で一番印象的だったことは、**«授業が崩壊してたこと»**

生徒は全く先生の授業を聞かず、全員おしゃべりでクラスがうるさくなってるんです。
僕はクラスで友達作りませんでしたので気がねなく職員室に行き

「先生！うるさくて、授業が聞こえません！」

と、言いに行ったことがあります。

親のスネ齧りながら大金をはらって大学に受かるために勉強しに行ってるのに
授業中に遊ぶなんて金の浪費です。

今思えばそういう人達が今も浪費をして 今の日本経済を支えてるんでしょうね。
(僕のお客様ですね;^_ ^A)

予備校では大学に受かる為だけの勉強を教えてくれるので、効率的に勉強できました。
三流大学ですがなんとか大学に合格！

■大学生活はアルバイトと旅でした。

アルバイトで稼いだ金で仲間と九州や四国一周したり、一人で毎年のように北海道にいき2カ月ぐらい気ままに旅をしました。

ライブコンサートも好きで友達と良く行きました。

浜田省吾、佐野元春、尾崎豊、泉谷しげる、サザン、ユーミン、エレファントカシマシ、
仲井戸麗市etc. 今はマキシマムザホルモンにハマっててライブ行ってみたいです。

ミュージカルもハマりましたね。

ミス・サイゴン、オペラ座の怪人、アニー、レ・ミゼラブル、キャッツ、etc

「やっぱり生はええよなー。」

が見終わった後のいつもの感想です^^ やっぱ、なんでも生が一番っす！

北海道は端から端の離島まで行きましたし、

真冬の北海道にもいきました。

行きたい時に好きな所に行って、キャンプ場で出会った仲間と話したり、情報交換したり、温泉巡って、美味しいものたくさん食べて。

うーん・・・どう考えても **今までの僕の人生のハイライト** でした。

海外旅行はアルバイトの友達二人でスリランカに行きました。

行った理由は **「カレーが好きだから」**

宿泊先も決めずに飛び込んだんですが現地の人に助けられ(騙されもしました)

酒を飲みながらボロ車で島を一周して、世界遺産とか珊瑚礁のリゾート地とか、カレー三昧。楽しさとスリルの旅行でした。現地の人日本人が大好きでとにかく友達になりたがります。

イギリス領統治時代、戦時中の影響ですね。我々の先人たちは世界中でアジアの先陣となつて共に命をかけて闘っていました。アジアの国々は今でもそんな日本を尊敬しています。日本人がいたら友達になりたいと頼みもしないのに寄ってきて色んなことをしてくれます。海外（特に東南アジア）に行きましょう。日本が尊敬されているのがわかりますよ（行く国にもよるでしょうが・・・）

毎日予定もなかったのもそんな感じで寄ってくる人について行って スリルのある体験をするのが日課みたいな旅行でした。

おかげでダイヤモンドの誘惑に負けて騙されちゃいました ;^_^A

今は仕事をしながらこの頃のような生活をするのが目標です。

自分の好きなことを好きなだけした時期ですね。

勉強ですか～??

全くしてません（笑 笑）

でも真面目な友人にノートを写させていただき&出席表を代理提出してもらうことで
順調に単位は取得できました(^_^;)

大学時代の勉強は全く身についてません。
勉強は適当にしかしてません！！（自慢）

高校・中学の勉強はほとんど今の生活に役立っていません。それでも社会ではなんの問題もない。というかそれ以外で困ることの方が多い。

■自分で生きて行く為の勉強を俺たちは知らない。

将来の役に立たない授業。ルールから外れないため、単位を取るためだけの一夜漬け勉強。皆と同じルールに乗っていないと気持ちが悪くて怖くて。社会に出ても必死に稼いだわずかなお金は毎日TVの洗脳を受けて無駄に消費。世論はTVやメディアに誘導され、政治不信はあるが（誰かの思惑通りに）関心は持たされずに人任せ。社会が作った仕組みのルールから脱線できないさせない洗脳社会。戦後、戦勝国の思惑により骨抜きにされた敗戦国日本。いまだに目覚めない日本人。

右にならえの奴隷サラリーマンをつくるための日本の義務教育。ほんとうに必要なこと、本当に大事だったことを教えない。かつて日本と共に戦ったアジアの国々は日本人の素晴らしさを知っています。俺たちに必要な勉強は社会に出てから自らの意思で学ばないといけません。日本は自ら学んで気づいて脱却したいですね。先人の想いを引き継ぎ、誇りある日本を立て直したいです。

■日本社会への船出と挫折・・

大学時代にアルバイト先のバッティングセンターで知り合った今の嫁と 3年後の結婚を約束して、 26歳で結婚。サラリーマンとして社会に出ました。

僕は3回転職しましたが、サラリーマン時代には将来自分の為になるスキルがつくように仕事中に堂々と勉強しました。自分の成長は会社のためにもなるんだからと理由ずけて（笑）

会社というのは自分のスキルをつけさせてくれる無料の塾みたいなものと思っていればいいと思います。 しかもお金までくれるなんて、VIP待遇です！

会社はできるだけ利用しましょう！！

サラリーマン時代に身につけたスキル

- ・ 運送業・・・物流運行管理、倉庫管理、フォークリフトの運転 運行管理者免許取得
- ・ 飲食業・・・発注、仕入れ、営業、バイヤー（食材・酒類）、メニュー開発、全国物流センター運営、商談、新事業開発、リサーチ、コーチング、プレゼンテーション、E X C E L、パワーポイント ふぐ調理師免許取得
- ・ 福祉業・・・障害者福祉、グループホーム運営、視覚支援（ティーチ）、R D I ホームヘルパー免許取得 行動援護資格取得

■ 苦しいサラリーマン生活(; _ _)

僕は頭良くないし人付き合いが苦手で、世渡りもうまい方じゃないので会社の成績はとても優秀といえるものではなかったですね。

でも家族もいたし社会のなかでお金を稼いでいかないと家族は飢え死にしてしまう・・・苦勞しながら毎日働いていました。手取り十数万という少ない給料のために朝から晩まで・・・後輩にはすぐに追い抜かれるし・・・

僕みたいなサラリーマンはほんと毎日がつらいですよ。迷路の中にいるみたい。今同じ悩みがある人はぜひ話を聞かせて欲しいです（わかります・・・）

数年たつと会社の人間関係に疲れて、嫁に相談しました。「実は転職したい・・・」でも何度転職しても同じことの繰り返し・・・。

うまくしている人がうらやましくていつも横目に見ていました。

我慢しなければ仕方ないけど、我慢しているとだんだん追い詰められる。なんども転職もできないし、さらに人生に追い詰められていました。

■ オークションとの出会いはサラリーマン時代

最初はこずかい稼ぎで始めたのだったと思います。その頃の小遣いは月一万円ですがにもうちちょっと欲しいなと思っていたので、自分のコレクションを売ってお金にしたか

ったのです。

しかし、ヤフオクの壁は意外や高く、**登録の段階で挫折しかけた**ことを覚えています。カードや口座や住所確認とかとにかく面倒なことが多く、しかも毎月お金を払って手数料迄払わないといけないことがわかり、

『やっぱり面倒なんでヤーマタ』と一度は諦めました。

それでも挑戦したのはよっぽど小遣いがほしかったんですかね。

最初に落札された商品は今でもハッキリ覚えてます。

《AKIRAの使用済みテレホンカード》**2003年3月30日**落札**500円**で落札。

「やった～！！」と同時に

「ここからどうするんだろ？」でした。

それで落札者に、「初めてなのでどうやって取り引きを進めていいのかわかりません。」

とメールを送ったら、その方の取り引きの仕方と雛形を送ってくれました。

なんと親切な方なんでしょうねー。

その時のメールは今でも大切に保管しています。この取り引きのことは

一生忘れられませんし **僕のオークションの原点**ですね。

同じような出品者がいたら助けてあげよう。

と思ってるのですが今だにそんな出品者には出会ってません。

てことは、

僕ほどのヘタレ出品者はいないってことですかね ;^_^A

それからは自分のコレクションを売り続けました。

長年集めてきた僕の貴重な貴重な映画コレクションが

いとも簡単に**20万円**に変わりました。

コレクションを売り捌くと 今度は**家の不要品**を売りました。

コレクションほど売れ行きは良くなかったんですが、それでも売れました。

で、ひと通り売り捌いた後にわかったことは・・・。

- ・ **売るものがない。**
- ・ **儲けたお金はいつのまにか使ってなくなった。**
- ・ **オークションに夢中で嫁が怒っていた。**
- ・ **自分の大事なものが売ってなくなっていた。**

無計画とはこのことですよね。 でもお金の味を知ってしまった僕は、
継続的に小遣いが欲しく、仕入れを始めました。

映画の前売り券に付いてくるオマケや パンフレットとか 無料でもらえる物をセットに
したり、 松ぼっくりや形のいい石を売ったり 古本屋で売れそうに感じた本を仕入れて
売っていました。 それでなんとか毎月の小遣い+αを稼いでいました。

もはや**完全なるオークション中毒**でした（笑）

■ そのころ働いていた会社は居酒屋の全国チェーン

僕は全国物流の要となる物流センターの運営を任されていました。

ちょうどその頃、新センターの移行に伴って大規模なシステムの導入が決まりました。

デジタルピッキングからスキャンピッキングへの変更とセンターの大移動。

手作業からバーコードで読みとる作業に変更したんですね。

毎日不眠不休での移行作業でした。

でもセンターの移行が無事終わったら、楽になれると思ってガンバってたんです。

そう、 4月になれば

ああ、4月にさえあれば

今の努力は報われる

だから今は頑張ろう！

たとえ今は寝れなくても

4月になれば楽になれる

あ～明日はやっと4月1日。

今日ですべてが終わるさ
今日で全てが変わる
今日ですべてがむくわれる
今日ですべてが始まるさ♪

『春夏秋冬／泉谷しげる』

そして、物流センターの初日。

センターは

システムのトラブルで大コケ（超爆）

システムが全く動かず どこからきたのか100人もの作業員（お前ら誰？）がゴチャゴチャにピッキングする悲惨な状況・・・。

『注文したものと全然違う！！』

『これじゃ店開けれん！すぐ持って来い！！』

『責任者出てこい！！』

店舗から大ブーイング(-;-)

センターの真ん中でボー然と立ち尽くす俺・・・。

（俺のせいじゃねえ～(>_<)）

そこから復旧までの約半年間は

毎日悪夢にうなされるような日々でした(-;-;)

この経験を生かされ(-;-;)

地方のセンターのシステム移行に長期出張で毎回立ち会わされる日々に、すぐ帰れるはずが、トラブルで二週間なんてこともよくありました。

ですが、システムを思い切って導入することで

効率化を一気に高めることができたことがわかりました。

そしてさらに物流センターは自社から業者にすべて委託したので、大きな物流会社と運送会社とメーカーが僕の部下のような状態になり、会社との板ばさみになり苦しかったです ;^_^A

しかも、初期のセンター大トラブルで 店舗オーナーとの板ばさみにもなり・・

その時期営業も兼任していた僕はどれだけ辛い思いをしたことか・・

全国チェーンなもので中には

とんでもなく怖い893オーナーさんもいたんで(>_<)

いろいろ勉強させてもら

いました！！！！！！！！

あははははははha～ ;^_^A

やっと帰って布団の中にいるときに

893オーナーからお怒りの直電(;_ _)

「今からすぐ来い！」って、深夜 2 時

ここは大阪、布団の中・・

あなたは福知山・・

あなた遠方の店舗でしょ。

ここから3時間かかるのですが・・

**配送便に同行させてもらうために早朝 3 時にスーツに着
替えてトラックに乗せてもらったことも・・・**

店舗の前に5時間ぐらい オーナー待ちで立たされた。

こともありましたねー ; ^_^ A

あのオーナー、今会ったら殺してやる(ー:)

食材費払わずに逃げたオーナー探して車を徹夜で番もしました。

**閉店直後の店に押入り、 レジからお金を無理矢理回収することも
ありました。**

あのオーナーの泣き顔は忘れられない・・・

僕の会社は強烈な縦社会で
派閥争いや、引っ張り合いなどがとても激しい会社でした。

幸い！

たいした実力もない僕は（エッヘン）

誰に引っ張られることもなく、
適当に派閥の中に組込まれていました。
そんな中なので、
えらそぶる上司ばかりで尊敬できる人はほとんどいませんでした。

ですが一人だけ尊敬できる人がいました。

■人生の分岐点

その人は定年近い高齢だったんですが、
僕のような下っぱ社員にも頭を下げて丁寧なことばを使う人で、
頼みもしないのにメールで良い話を聞かせてくれました。

そのことに対して返事すると、また丁寧な返事をしてくれました。

僕の今までの上司は

失敗したら怒鳴るし、皆の前で駄目出しする。だから皆失敗を隠そうとしたのです。

それで隠したことがバレると、もっと怒鳴られる**悪・循・環。**

実はこれは、

隠す方も悪いのですが、隠してしまう環境を作った上司の方が悪いのです。

その上司は全く違いました。

僕に**「仕事を教えて下さい。」**

と言ってきてなんでも相談しやすい雰囲気を作り出します。だからその人にはどんなトラブルが起こっても真っ先に相談しました。

というか、その上司にはなんでも相談したくなるんですね。

これが、良い報連相のスパイラルです。

相談すると、すぐ答えを出すのではなく

自分がバカになって一緒に考えて解決していくんですね。

りっぱな人ほど「えらそぶらないんだな」とわかりました。

出張でその上司の行きつけの店で飲みに行くことがよくあったのですが、どこの地域の店に行っても知り合いがいて日本中に人脈に溢れているという感じでした。その方はこの人脈を活用して仕事をしていました。

わからないことはそういう店で知り合ったスペシャリストに相談するんですね。

人脈の使い方を学びましたし、

人脈が一番大事だということもわかりました。

実は・・・もう一人いました。

■この人が僕の人生を変えました。

上司で年上なのですが、友達みたいな人でした。

ネズミ小僧みたいなパートナー業者を従えていて、自分が面倒なことはそのネズミ小僧に仕事として振っていました。そして自分のやるべきことだけを集中してやっていました。

その上司と飲みに行くと、電話一本でネズミ小僧が現れて、

「わかりやした！ やっておきやす！ いつもありがとうございます！」

と去っていくのです（笑）

業者を雇っているサラリーマンなんて初めて見たんでびっくりしました。

また徹底してその上司につくす、ネズミ小僧もすごいなと思いました。

この鼠のプロ意識もたいしたものでした。

この上司は僕に **「独立を決めた」** と話してくれたんですが、

**世の中には「雇う側の人間と雇われる側の人間」
がいて、雇う側になる方が得なようになっている。
しかも、雇う側の人間には簡単になれる。**

という話をしてくれました。「ふーん... 」て感じで聞いていたのですが、

今の自分の満足できない現状と重ねて聞いていました。

そして、 **「金持ち父さん、貧乏父さん」** という本を薦めてくれました。



http://www.amazon.co.jp/gp/product/4480863303/ref=olp_product_details?ie=UTF8&me=&seller=

※ちなみにこの本は帯付きで状態が良ければ最低価格に関係なく1000円以上で売れますから100円コーナーで見かけたら絶対仕入れましょう ^^ (読んでから売ってね)

- ・ 自分のビジネスを持つことの大事さ
- ・ 資産の本当の意味
- ・ お金の為に働くのではなくお金に働かせる
- ・ 自分の関わっている周りの仲間が自分の将来の姿

いろんなことを学びました。

本当の自由とは何かを考えるようになり、

お金の概念がガラッと変わりました。

まだまだ実践できてないことも多いですが

何度もいまだに読み返す本です。

有名な本ですが このタイミングでこの本を読んだことで

具体的なことは何も決まってませんでしたが

独立をする“決断”をしました。

自分の歯車のギアが入れ変わり、 独立へ向けて動き出したことを実感しました。

決断をすると不思議と

向こうから引き寄せられるように いろんな出来事が起こりました。

きっと自分の中に新しいアンテナが立ったのでしょうね。

2006年

そんな中、オークションでインターネットを検索していると
オークション代行のHPを発見しました。

それを見た時に**身体中に電撃が走りました。**

オークションがビジネスになることを始めて知ったのです。

嫁に「副業でこれを始めたい。」と承諾を得て
すぐに新幹線で九州博多まで行ってF C契約を結びました。

なんと衝動的な行動 ！！

僕の座右の銘《考えるより行動》です。

**「大好きなオークションで生活していけるならこんな楽しいこと
はない 」** と思いました。

最初は知り合いから口コミで徐々に依頼が増えてきて、
業者の依頼が来てからはあっという間に大忙しになりました。

当然、会社には内緒でやっていたんで、
仕事はなるべく定時で終わるように、効率的に作業が進むように努力しました。
同僚は「最近、なんだこいつ」みたいな感じだったでしょうね。

同じようなタイミングで

■ 転職の話がまい込んできました。

今もアルバイトでお世話になっている 福祉関係の仕事で知的障害者が共同生活するグループホームを運営する生活支援の仕事です。

副業をしやすい環境だと思い、**転職を決めました。**

会社での状況もかなり辛かったのですごくいいタイミングでした。

そこからは色々上司ともめて大変でした・・・その時の上司は最悪だったんでw

平気で人をクビにしたり、左遷するような奴で僕はマジで左遷寸前でした^^；

今度飲みながら、その時の愚痴でも聞いてください(^_^;)

でも、僕の尊敬していた元上司は僕のことを応援してくれましたね^^

ちなみに僕の息子は広汎性発達障害という診断を受けている障害児です。

いわゆる自閉症という障害で、社会で生きていく、生きにくさを持っています。

そんな息子の為にも適職だなと感じました。

福祉業への転職は独立への第一歩でした。

3年後に必ず独立するということを決めて、

副業との2足の草鞋で独立への土番を固めました。

■ オークションビジネスについてはもっと学びたいと思い、

山口祐一郎さんのオークション塾に入りました。塾ではとにかく山口さんの教えを実行していきました。

ブログを始めてアウトプットを心掛け、海外オークションのeBayを始めたり山口祐一郎さんと中国（義烏）仕入れに同行もさせて頂きました。



中国義烏の福田市場はまたまた貴重な体験になりました。この福田市場は世界の卸売り市場といわれ世界中のバイヤーが集まる市場です。 なんでもありますが・・

とにかくデカイ！！

とにかく日本でリサーチをしたものを市場で探していくのですが 途方もなくデカイ！！

こっちから端を見ても向こうの端が見えないくらいでかいです。



そしてとんでもなく安いww

え？ ええええええ？？？

嘘～w

1ヶタ違う～w笑いが止まらんww
て感じでした。

4泊5日の仕入れだったのですが

歩き疲れ果てました(*^_^*)

疲労から 飛行機内でインフルエンザにかかり

帰宅後、**2週間**自宅監禁、(・□・)ノ

仕入れ旅行はあっけなく職場にばれました~(*^^*)

福田市場でその時仕入れた商品は

いまだに競合なしで売れ続けていますね^^

2008年

アメブロの記事から取材の依頼が来て、

BIGTOMMOROW、宝島など5回雑誌掲載されました。

雑誌掲載はコツのようなものを掴んで立て続けに掲載されました。



(2013年10月も掲載されました。)



そして2009年

予定通りに介護職を退職し

■ついにオークションで独立をしました

独立したものの安定的に稼げるようにはまだまだでした。
この頃月商でなんとか100万円を稼げるような状態でした。

ただ稼げたといっても **自分には全く自由がないんですよ。**

休みは全くなく 収入は増えているのですが自分の自由はなく
何のためにお金を稼いでいるのかわからなくなってきました。

「いくらお金を稼いでも自分が自由にならないと全く意味がない」

これじゃあサラリーマンの方が楽だ・・・

この頃から雇用を始めるようになりました。月商や利益よりも

自分がやりたいことを自由にできるためのビジネスを追求

していくことになります。

作業まみれの400万円なんて全く意味がない。 それよりも

自動的に稼げる20万円の方がよっぽど価値がある

と僕は考えます。

2011年

■ジェームス・スキナーさんのライブセミナー

“成功の9ステップ”に参加しました。



ここではいろんな成功法則を学ばせていただきました。

4泊5日のセミナーでいろんな人生の成功法則を学びます。

超特殊な経験もたくさんさせてもらいありえないほど濃厚な4日間でした。

朝は8時～深夜2～3時まで毎日4日間 いろんな講義を受けるんですが

受けてない人はそんなに長時間続けて集中できるはずがないと思うでしょうが
そこには重大な秘密があります。

本気で泣いたり、人を応援したり、

自分を出し切ったセミナーでした

セミナーが終わってから2週間は声が出ず大変でしたが、
まさに人生を変えるセミナーでしたね。

人生で成功する為のコツが濃縮されたすごいセミナーです。

日本全国からいろんな目的を持った方がこられるのでいろんな人と話ができますし人脈を作ることができました。

今の僕のマインドはこのセミナーが基本ですね。

■せどりは2011年から本格的に取り組みました。

せどりとは・・・

ブックオフなどの中古リサイクル店やスーパーや家電量販店のワゴンなどで安く価値のあるものを仕入れて、高く売って利鞘を稼ぐというシンプルなビジネスです。

せどり歴は結構長くて10年近くなのですが、この頃の稼ぎの柱はオークションがメインでした。

オークションは、毎週末になると

落札200件。終わらない取引メールが延々とつづき・・・

梱包・梱包・発送・発送・出品・出品・・・

ああ、また週末が来る・・・終わらないスパイラル・・・

さすがにうんざりと疲れてきましたので、
藁をもすがるような気持ちで初めました。

最初は本せどりのみでした。とにかくブックオフの端から端まで検索してみました。
それでも全く売れる本が仕入れできませんでした。いくらやってもわからなくて「やっぱり無理かも・・・」と疲れ果て挫折直前でした・・・

ずれた視点でいくら頑張っても時間と体力の無駄！

タイムマシーンがあれば当時の僕に言ってやりますよ（笑）

（正しい眼・知識を備えた上で行動しないと・・・）

でもちょっとしたキッカケで、売れる本がわかり出すと

売れるわ・売れるわ 出品も楽だ・楽だで **こんな面白い宝探しはありません。**

どんどんせどりにのめり込んでしまいました。

CD／DVD／ゲーム／おもちゃ／家電と幅を広げ、今のスタイルは オールジャンルせどりでコンスタントに月商200万円を稼いでいます。

日付	商品の総売上	注文された商品数	注文数	注文あたりの総売上
2013/09/01	¥1,976,874	759	700	¥2,824
2013/10/01	¥2,142,033	679	655	¥3,270
2013/11/01	¥2,022,254	849	772	¥2,619
2013/12/01	¥5,621,589	1,878	1,756	¥3,201
2014/01/01	¥2,464,491	972	941	¥2,619
2014/02/01	¥2,705,495	961	896	¥3,020

せどりは簡単に稼げる良いビジネスなのですが・・

作業が多く作業に疲れて挫折する人が多いので

いかに作業をせずに仕入れに集中できるか

仕入れの効率性を高めて集中し、 自分の時間をいかに作るか。

将来のビジネスをどう構築するかを追求しています。

■自由っていったいなんなのでしょうね。

僕たちの悩みはつきませんね・・

稼ぎ続けることは？

安定することは？

好きなことで楽しく稼ぐってなにそれ？？

どうすりゃ生活は、安心・安定できるんでしょうね。。

決して月商や利益だけを追い続けることではないです。
この業界ではこのことをはき違えている人がほとんどです。
いくらお金を稼げても自由になれない理由があります。

2014 年の 12 月。

僕は 1 カ月で月商 **¥ 10,965,998** 円を稼ぎました。

表示: 日別 週別 月別 拡大: 7D 1M 3M 6M 1Y 2Y 開始日: 2014/12/01 終了日: 2014/12/31

ダウンロード	ビボオ									
日付	注文商品売上	注文された商品点数	注文品目総数	品目あたりの平均売上	品目あたりの平均点数	平均売価	セッション	注文品目数セッション比率	平均出品数	
2014/12/12	¥186,370	43	39	¥4,779	1.10	¥4,334	106,535	0.04%	2,518	
2014/12/13	¥336,412	87	75	¥4,485	1.16	¥3,867	159,348	0.05%	2,500	
2014/12/14	¥423,585	107	104	¥4,073	1.03	¥3,959	134,271	0.08%	2,497	
2014/12/15	¥863,334	220	207	¥4,171	1.06	¥3,924	156,144	0.13%	2,492	
2014/12/16	¥468,999	121	115	¥4,078	1.05	¥3,876	133,730	0.09%	2,497	
2014/12/17	¥392,331	121	109	¥3,599	1.11	¥3,242	155,288	0.07%	2,486	
2014/12/18	¥379,105	111	95	¥3,991	1.17	¥3,415	138,514	0.07%	2,485	
2014/12/19	¥232,398	73	67	¥3,469	1.09	¥3,184	130,385	0.05%	2,480	
2014/12/20	¥435,675	129	128	¥3,404	1.01	¥3,377	170,300	0.08%	2,456	
2014/12/21	¥480,715	131	129	¥3,726	1.02	¥3,670	167,100	0.08%	2,428	
2014/12/22	¥1,124,504	188	182	¥6,179	1.03	¥5,961	134,210	0.14%	2,424	
2014/12/23	¥1,852,878	275	262	¥7,072	1.05	¥6,738	130,635	0.20%	2,371	
2014/12/24	¥883,849	120	108	¥8,184	1.11	¥7,365	70,930	0.15%	2,358	
2014/12/25	¥370,213	60	57	¥6,495	1.05	¥6,170	32,621	0.17%	2,342	
2014/12/26	¥177,116	38	37	¥4,787	1.03	¥4,661	27,390	0.14%	2,336	
2014/12/27	¥171,535	37	37	¥4,636	1.00	¥4,636	28,960	0.13%	2,319	
2014/12/28	¥189,395	43	41	¥4,619	1.05	¥4,405	30,543	0.13%	2,315	
2014/12/29	¥137,549	42	35	¥3,930	1.20	¥3,275	29,989	0.12%	2,339	
2014/12/30	¥119,861	32	30	¥3,995	1.07	¥3,746	24,491	0.12%	2,334	
2014/12/31	¥78,410	22	19	¥4,127	1.16	¥3,564	21,531	0.09%	2,326	
合計	¥10,965,998	2,529.00	2,380.00	¥4,197	1.07	¥3,938	2,646,944.00	0.10%	2,433.06	

だからあなたに 1 0 0 0 万円を稼ぐ方法を教えることはできるのですが、
本当に大事なことはそれではありませんでした。

実は継続的・安定的な話になると
お客様を増やすこと、お客様との信頼関係を作ることが重要なのです。

それを全くつukらない稼ぎ方をしていたんです。
だからお金を稼いでもなくなったらそれで終わりです。また始めから稼がないとい
けないし永遠に作業を続けなないといけません。

それは意味のないことでは・・・？

そしてもうひとつ、

いくらお金を稼げても

- ・ 自由な時間と健康な体がなければ意味がないでしょう？
- ・ 家族や仲間がいなければ意味がないでしょう？
- ・ 楽しくなければ意味がないでしょう？

あなたには好きなことや生きがいがありますか？

死ぬまでにその好きなことをやりきる自信がありますか？

時間はありますか？

時間が足りていると思ってますか？

あなたのやりたいこと好きなこと一度全部書き出してみてください。

ちなみに僕の好きなことは・・・

映画鑑賞、音楽鑑賞、食い歩き、旅行、カレー、インド、スリランカ、チャップリン、黒澤明、温泉、北海道、和歌山、スティーブマックイーン、オークション、神社、お寺、法隆寺、幕末、司馬遼太郎、東大阪、図書館、京都、奈良、尾崎豊、泉谷しげる、浜田省吾、ドラゴンボール、佐野元春、マキシマムザホルモン、エレファントカシマシ、十朱幸代、ダウントOWN、中島らも、ジェームスススキナー、斉藤一人、金持ち父さん貧乏父さん、AMラジオ、ヤングタウン、サイキック青年団、ぬかるみの世界、旅行、温泉、ガンダム、エヴァンゲリオン、AKIRA、童夢、大友克洋、お金、中国茶、台湾、小籠包、北京ダック、ラーメン、スパイス、かき氷、松坂牛、神戸牛、すきやき、スターウォーズ、iphone、パソコン、ジョギング、まんぼう、ふくろう、青色、緑色、えらそぶらない人、息子、ブルースブラザーズ、吉野家、ビックリドンキー、蔵すし、うに、いくら、魚を捌くこと、ドライブ、市場、商店街、仏像、熊野古道、うどん、グフ、ズゴック、ジョジョの奇妙な冒険（1～3部）、ファイブスター物語、北斗の拳、雲のジュウザ、ウィル・A・ツェペリ、伊勢神宮、久蔵、三十郎、菊千代、シュウ、富士山、まどか☆マギカ、ほむらちゃん、コストコ、マッドマックス、メルギブソン、岩盤浴、物語シリーズ、進撃の巨人

まだまだ書ききれませんしまだまだ増えるでしょう。

時間は全く足りない！！

嫌なこととして我慢する時間なんてないんです！

あなたの本当の夢は？

サラリーマン人生を全うすることですか？

不満を抱えながらも自分を納得させるのは社会人として当たり前。こうして会社に束縛されつづけた俺の人生。稼いだ少ないお金をやりくりしながらも、小さい幸せに満足できた。でも本当は自分がやりたいことをやりきれない人生だった。でもなんとなく・・・「これも人生だよな、幸せだったな・・・」これが平凡。みんなそうだろう？！俺は平凡。あいつも平凡。不満なんてあって当然。みんなそうなんだから！平凡が一番幸せ、うんうん、わが人生にけっこうそこそこ悔いなし！

いやいや、ちょっとまてちょっと待ておにいさん。

ナースが聞いた

「死ぬ前に語られる後悔」トップ5

1. 「自分自身に忠実に生きれば良かった」
2. 「あんなに一生懸命働かなくても良かった」
3. 「もっと自分の気持ちを表す勇気を持てば良かった」
4. 「友人関係を続けていれば良かった」
5. 「自分をもっと幸せにしてあげればよかった」

僕は今、あなたの分岐点を作ります

稼いでも稼いでも死ぬまで苦しい人生から脱却しませんか？

好きなことで楽しく稼ぐ人生をしていきましょう。

そして

お金ではない 本当の意味での自由を！

一生稼げるあなたのビジネスを獲得しましょう。

あなたは！

過去の僕と同じような悩みを今も抱えていませんか？

過去の僕も、今のあなたと同じような悩みを抱えていたことがわかったでしょ ^^

まだ人生あきらめていませんよね？

仕事にも人間関係にも束縛されない自由な生活はいまからです！

「でもなにから始めればいいのか???'」

あなたの悩みの解決方法を僕は知っています。

少しでも興味を持ったならよければメルマガ登録してくださいね♪

メルマガ：

サラリーマンが束縛地獄から解放されて楽しみながら稼ぐ方法

<http://aucrich.net/>



では、長文にお付き合い頂きまして誠にありがとうございました$m(__)m$

またメルマガでお会いしましょう～、(・v・)ノ

(おまけ)
自己紹介 (詳細版)

●座右の銘

「考えるより行動、行動しながら考える」
「行動すればなにかが変わる」

●性格は

落ち着きのないタイプで精神年齢は歳の割に若めです;^_ ^A
明るい方だとは思いますが、
もうちょっと冷静に行動すべきと反省することは多いです。

●趣味は

映画鑑賞、音楽鑑賞、オークション、食い歩き、旅行
好奇心旺盛なタイプなので、好きになったらライブを見に行ったり、見たい映画は殆ど
初日に並んで行きます。
美味しいレストランとか新規オープンの施設なんかは誰よりもいち早く行く方です。
なんでも一番熱い時に経験したいんです;^_ ^A

●特技は

作業を誰でもできるように標準化すること。
DROPBOX でファイルを共有したり、新しいツールを導入したり、
エクセル関数を使ってファイルを作成したり、
0 から便利な管理表を作ったりするのは得意です。

●マイブーム

岩盤浴
布団の中でお仕事
仕入れた DVD を見ること

●目標

1 億円の家を建てる。

旅をしながら自由に暮らす。

●自慢

ヤフオク評価数10000以上

BIGTOMORROW など雑誌掲載 5回

●好きなもの

映画鑑賞、音楽鑑賞、食べ歩き、旅行、カレー、インド、スリランカ、チャップリン、黒澤明、温泉、北海道、和歌山、スティーブマックイーン、オークション、神社、お寺、法隆寺、幕末、坂本龍馬、司馬遼太郎、東大阪、図書館、京都、奈良、尾崎豊、泉谷しげる、浜田省吾、ドラゴンボール、佐野元春、マキシマムザホルモン、エレファントカシマシ、十朱幸代、ダウントOWN、中島らも、ジェームスススキナー、斉藤一人、金持ち父さん貧乏父さん、AMラジオ、ヤングタウン、サイキック青年団、ぬかるみの世界、旅行、温泉、ガンダム、エヴァンゲリオン、AKIRA、童夢、大友克洋、お金、中国茶、台湾、小籠包、北京ダック、ラーメン、スパイス、かき氷、松坂牛、神戸牛、すき焼き、スターウォーズ、iphone、パソコン、ジョギング、まんぼう、ふくろう、青色、緑色、えらそぶらない人、息子、ブルースブラザーズ、吉野家、ビックリドンキー、蔵すし、うに、いくら、魚を捌くこと、ドライブ、市場、商店街、仏像、熊野古道、うどん、グフ、ズゴック、ジョジョの奇妙な冒険（1～3部）、ファイブスター物語、北斗の拳（ラオウ編まで）、雲のジュウザ、ウィル・A・ツェペリ、伊勢神宮、久蔵、三十三郎、菊千代、シュウ、富士山、まどか☆マギカ、ほむらちゃん、コストコ、マッドマックス、メルギブソン、岩盤浴、物語シリーズ、進撃の巨人

●嫌いなもの

ゲームの話、車の話、格闘技の話、TV、えらそうにする人、昔ワルかった自慢話

●欲しいもの

自由な時間、1億円の家、無限健康

●大事なもの

家族と時間

●オークションせどり実績

2006年

- 3月 オークション代行業を運営
- 5月 古物取引免許を取得

2009年

- 9月 山口祐一郎さんと中国（義烏）仕入れに同行
- 10月 オークションで月商150万円
- 10月 BIG tomorrow2009年10月号掲載
- 11月 宝島 2009年11月号掲載

2010年

- 4月 オークション・せどりで独立
- 6月 BIG tomorrow2010年6月号掲載
- 7月 BIG tomorrow2010年7月号掲載

2011年

- 10月 せどりで月商50万円
- 11月 ジェームス・スキナーの成功の9ステップライブセミナーに参加

2012年

- 4月 本せどりで月商100万円
- 10月 DVDせどりで月商100万円
- 11月 DVDせどりで月商200万円
- 12月 hideさんの運営するSMPでせどり講師就任
月商400万円達成

2013年

- 4月 名古屋せどりセミナー講師
- 10月 BIG tomorrow2014年12月号掲載
- 12月 月商650万円達成

2014年

- 12月 月商1000万円達成

●好きな言葉

「雨のち晴れ（雨のように）心が閉ざされてる時も
新しくて同じあの風が吹いているんだぜ」
（宮本浩次／エレファント・カシマシ）

根拠なき自信

「考えるな、感じろ！」
<http://www.youtube.com/watch?v=2d5o8d1kitM&feature=related>
（ブルース・リー）

最後まで読んでくださった方は
是非ご感想とお名前をお聞かせください。

一緒にあなたの夢や目標なんかも教えてもらえると嬉しいです^^

↓こちらまで

Imamaru00@gmail.com

『いままるのプロフィール途中まで読んだよ』係
『いままるのプロフィール最後まで読んだよ』係

更新日 2013 年 2 月 28 日
更新日 2014 年 6 月 17 日
更新日 2015 年 1 月 5 日
更新日 2015 年 7 月 19 日
最終更新日 2016 年 5 月 5 日