

ほんとに来てくれたんすね^^  
ありがとうございます。

ここでは僕の人生のすべてをさらけ出してます。

すんげ〜長いつすよ (笑)  
覚悟して読んでください (笑)

最後まで読み終えるにはマラソン並みの体力と精神力が必要です。

最後まで読んでくださった方は  
是非感想とお名前をお聞かせください。

↓こちらまで

[Imamaru00@gmail.com](mailto:Imamaru00@gmail.com)

『いままるのプロフィール途中まで読んだよ』係

『いままるのプロフィール最後まで読んだよ』係

読んでくれたお返しにあなたのことは絶対に忘れませんし  
何か困ってることがありましたらお役に立ちたいと思います。

では〜早速どうぞ。

\*\*\*\*\*

昭和45年3月13日、

大阪市福島区の中央卸売市場前で生まれました。親父は卸商で小学校の頃の遊び場は中央卸売市場でした。

友達がたくさんいたし、  
皆で釣りにいったり、  
野球をしたり、楽しく過ごしていました。

中学高校になると、  
ちょっと友達付き合いが苦手な感じになります。  
毎年友達はあるんですが、  
クラスの核からは外れた存在感のないグループにいたることが多かったです。

似たような仲間集めて草野球チーム作って遊んでました。勉強は苦手な美術や図工の授業が好きでした。

イジメられることもなかったですが、平凡に目立たず過ごしてましたね。

その頃の仲間の話題ベスト3

### **1.任天堂のファミコン**

友達はゲームソフトの交換とか新しいゲームの話ばかりしてました。

僕はゲームには全く興味持てず、ゲーム話になるとシラ～としてました。

今でもゲーム全くしませんね。

### **2.ガンダム**

ガンプラは結構ハマりました。1/144シリーズは殆ど集めてましたし、完成した模型に色塗ったりしてました。

今は全くしてませんがゼロから物を組み立てたり作ったりするのは結構好きです。

ちなみにガンダムは初代のみでZ以降全く見てませんが、

最近DVDせどりをするんで仕入れたら見ていこうと思ってます。

UCは仕入れながら見てます。

### **3.松田聖子、明菜などアイドル**

全く興味ないこともないですが周り程熱くなってませんでしたねー。

高校の頃は十朱幸代が好きでしたw(引かんでくださいw) このころ深夜ラジオが好きでヤンタン、ぬかるみの世界、サイキック青年団よく聞いてました。

鶴瓶・上岡龍太郎のパペポTVが好きでイベントにも良く参加してました。

それと映画が好きでアルバイトで稼いだ金で名画座に通い、年間200本ペースで見てました。

特に黒澤明にハマってました。

### **好きな映画ベスト5**

1. 七人の侍 2. 用心棒 3. とんりのトトロ 4. ブルースブラザーズ 5. 大脱走

中学の頃はハンドボール、

高校・大学は草野球してましたが

どちらも中途半端にしかしてませんし、

青春、なかったすねーorz

## 大学受験は一度失敗しました。

僕の友達はほとんど浪人してたんで当たり前の感じでした。  
予備校に行ってみるとびっくりしたことは、

**”誰も勉強しないんです。”**

**全員友達つって遊んでます。**

”こいつらといるとダメになるな”と予備校の友達とは途中から縁を切りました。予備校で一番印象的だったことは、

**《授業が崩壊してたこと》**

生徒は全く先生の授業を聞かず、全員おしゃべりでクラスがうるさくなってるんです。僕はクラスで友達作りませんでしたので気がねなく職員室に行き

**「先生！うるさくて、授業が聞こえません！」**

と、言いに行ったことがあります。

親のスネ齧りながら大金をはらって大学に受かるために勉強しに行ってるのに授業中に遊ぶなんて金の浪費です。

今思えばそういう人達が今も浪費をして今の日本経済を支えてるんでしょうね。  
(僕のお客様ですね;^\_^A)

予備校では大学に受かる為だけの勉強を教えてくれるので、効率的に勉強できました。  
三流大学ですがなんとか大学に合格！

## 大学生生活はアルバイトと旅行でした。

アルバイトで稼いだ金で仲間と九州や四国一周したり、一人で毎年のように北海道にいき2カ月ぐらい気ままに旅行してました。

ライブコンサートも好きで友達と良く行きました。  
浜田省吾、佐野元春、尾崎豊、泉谷しげる、サザン、ユーミン、エレファントカシマシ、仲井戸麗市etc. 今はマキシマムザホルモンにハマっててライブ行ってみたいです。

ミュージカルもハマりましたね。

ミス・サイゴン、オペラ座の怪人、アニー、レ・ミゼラブル、キャッツ、etc

**「やっぱり生はええよなー。」**

が見終わった後のいつもの感想です^^ やっぱ、なんでも生が一番っす！

**北海道は端から端の離島まで行きましたし、**

**真冬の北海道にもいきました。**

行きたい時に好きな所に行って、キャンプ場で同じような仲間と話したり、情報交換したり、温泉巡って、美味しいものたくさん食べて。

うーん・・・どう考えても

**今までの僕の人生のハイライト**でした。

海外はバイトの友達と二人でスリランカにいきました。

行った理由は

**「カレーが好きだから」**

**宿泊先も決めずに飛び込んだんですが現地の人に助けられ、(騙されもしましたが)**

酒を飲みながらボロ車で一周して、

世界遺産とか珊瑚礁のリゾート地とか、カレー三昧。楽しさとスリルの旅行でした。現地の方は日本人が大好きで凄く友達になりたがります。

日本を尊敬しているようで、日本人がいたら頼みもしないのに寄ってきて色んなことしてくれます。

お金にもなるんでしょうね。

毎日予定もなかったのもそういう人について行って

スリルのある体験をするのが日課みたいな旅行でした。

**おかげでダイヤモンドの誘惑に負けて騙されちゃいました:^(A**

**今は仕事をしながらこの頃のような生活をするのが目標です。  
自分の好きなことを好きなだけした時期ですね。**

**勉強ですか〜？**

**全くしてません(笑)**

でも真面目な友達のノートと出席表を友達に出してもらうことで  
順調に単位は取得できました(^\_^;)

大学時代にアルバイト先のバッティングセンターで知り合った今の嫁と 3年後の結婚  
を約束して、22歳でサラリーマンとして社会に出ました。

会社というのは自分のスキルをつけさせてくれる無料の塾みたいなものと思っていれば  
いいと思います。しかもお金までくれるなんて、VIP待遇。

**会社は利用できるだけ利用しましょう！！**

会社にとってメリットであることをアピールして 理解してもらえばどんな勉強でもさ  
せてくれます。

3回の転職のなかでサラリーマン時代につけたスキルは今すごく役立っています。

・ 運送業

物流運行管理、倉庫管理、フォークリフトの運転 運行管理者免許取得

・ 飲食業

発注、仕入れ、営業、バイヤー（食材・酒類）、メニュー開発、全国物流センター運営、  
商談、新事業開発、リサーチ、コーチング、プレゼンテーション、EXCEL、パワー  
ポイント ふぐ調理師免許取得

・福祉業

障害者福祉、グループホーム運営、視覚支援（ティーチ）、RDI ホームヘルパー免許取得 行動援護資格取得

## オークションとの出会いはサラリーマン時代でした。

最初はこずかい稼ぎで始めたんだっと思ったと思います。

その頃の小遣いは月一万円ですがもうちょっと欲しいなと思っていたんで、自分のコレクションを売ってお金にしたかったんです。

しかし、ヤフオクの壁は意外や高く、

## 登録の段階で挫折しかけたことを覚えています。

カードや口座や住所確認とかとにかく面倒なことが多く、

しかも毎月お金を払って、手数料迄払わないといけないことがわかり、

**「やっぱり面倒なんでやーメタ」**と一度は諦めました。

それでも挑戦したのはよっぽど小遣いがほしかったんですかね。

最初に落札された商品は今でもハッキリ覚えてます。

《AKIRAの使用済みテレホンカード》

**2003年3月30日落札500円**で落札でした。

「やった～！！」

というよりは、

**「ここからどうするんだろ？」**でした。

で落札者に、

「初めてなんでどうやって取り引きを進めていいのかわかりません。」

とメールを送ったら、

その方の取り引きの仕方と雛形を送ってくれました。  
なんと親切な方なんでしょうねー。

その時のメールは今でも大切に保管しています。 この取り引きのことは  
一生忘れられませんし

**僕のオークションの原点**ですね。

同じような出品者がいたら助けてあげよう。  
と思ってるんですが、

今だにそんな出品者には出会ってません。

てことは、

**僕ほどのヘタレ出品者はいないってことですかね ；^A**

それからは自分のコレクションを売り続けました。

**長年貯めてきた映画の貴重なコレクションが**

**いとも簡単に20万円に変わりました。**

コレクションを売り捌くと  
今度は家の不要品を売りました。

コレクションほど売れ行きは良くなかったんですが、それでも売れました。  
で、ひと通り売り捌いた後にわかったことは、.

- ・売ることがない。
- ・儲けたお金はいつのまにか使ってなくなった。
- ・オークションに夢中で嫁が怒っていたw
- ・自分の大事なものが売ってなくなっていた。

無計画とはこのことですよ。

でもお金の味を知ってしまった僕は継続的に小遣いが欲しく、仕入れを始めました。映画の前売り券に付いてくるオマケやパンフレットとか

無料でもらえる物をセットにしたり、松ぼっくりや形のいい石を売ったり 古本屋で売れそうに感じた本を仕入れて売っていました。

でなんとか毎月の小遣い+αを稼いでいました。

もはや**完全なるオークション中毒**でした (笑)

僕がそのころいた会社は居酒屋の全国チェーンで、全国物流の要となる物流センターの運営を任されていました。

ちょうどその頃、新センターの移行に伴って大規模なシステムの導入が決まりました。

デジタルピッキングからスキャンピッキングへの変更とセンターの移動。手作業からバーコードで読みとる作業に変更したんですね。

毎日不眠不休での移行作業でした。

でもセンターの移行が無事終わったら、楽になれると思ってガンバってたんです。

そう、

**4月になれば**

**ああ、4月にさえなれば**

今の努力は報われる

**だから今は頑張ろう！**

たとえ今は寝れなくても

**4月になれば楽になれる**

**あ～明日はやっと4月1日。**

今日ですべてが終わるさ  
今日で全てが変わる  
今日ですべてがむくわれる  
今日ですべてが始まるさ♪

『春夏秋冬／泉谷しげる』

で、物流センターの初日。

センターは

**システムのトラブルで大コケ（超爆）**

システムが全く動かず

どこからきたのか100人もの作業員がゴチャゴチャにピッキングする状況。。

**「注文したものと全然違う！！」**

**「これじゃ店開けれん！すぐ持って来い！！」**

**「責任者出てこい！！」**

店舗から大ブーイング(--;)

センターの真ん中でポー然と立ち尽くす俺。。

(俺のせいじゃね～(>\_<))

そこから復旧まで約半年間は

**毎日悪夢にうなされるような日々でした(--:)**

**この経験を生かされ(--:)**

地方のセンターのシステム移行に長期出張で毎回立ち会わされる日々に、一週間で帰れるはずが、トラブルで二週間なんてこともよくありました。

ですが、システムを思い切って導入することで

**効率化を一気に高めることができることがわかりました。**

物流センターも業者に委託したので、

大きな物流会社と運送会社とメーカーが僕の部下のような状態になり、会社との板ばさみになり苦しかったです;^\_^^

しかも、初期のセンタートラブルで店舗との板ばさみにもなり、

全国チェーンなもんで中には

**とんでもなく怖い、893オーナーさん**もいたんで(>\_<)

いろいろ勉強させてもら  
いました！！！！！！！！

あははははははha～ ;^\_^A

やっと帰って布団の中にいるときに  
893オーナーからお怒りの直電(;\_一)

**「今からすぐ来い！」** って、深夜2時。。

ここは大阪 布団の中。。。

あなたは福知山。。

あなた遠方の店舗でしょ。

ここから3時間かかるんですけど。。

**配送便に同行させてもらうために早朝3時にスーツに着  
替えてトラックに乗せてもらったことも。。**

**店舗の前に5時間ぐらい オーナー待ちで立たされたこともあ  
りましたねー:~A**

**食材費払わずに逃げたオーナー探して車を徹夜で番したり、**

**閉店直後の店に入り、レジからお金を回収することもありました。**

あのオーナー、今会ったら殺してやる(ー:)

僕の会社はすごい縦社会で  
派閥争いや、引っ張り合いなどが激しい会社でした。

幸い、たいした実力もない僕は

誰に引っ張られることもなく、  
適当に派閥の中に組込まれていました。

そんな中なので、  
えらそぶる上司ばかりで尊敬できる人はまったくいませんでした。

**ですが一人だけ尊敬できる人がいました。**

その人は定年近い高齢だったんですが、  
僕のような下っぱ社員にも頭を下げて丁寧なことばを使う人で、  
頼みもしないのにメールで良い話を聞かせてくれました。

で、そのことに対して返事すると、また丁寧な返事をしてくれました。

僕の今までの上司は失敗したら怒鳴るし、  
皆の前で駄目出しするし、だから皆失敗を隠そうとします。

で隠したことがバレるともっと怒鳴られる。 **悪循環。**

これは実は隠す方が悪いのではなく、隠してしまう環境を作った上司が悪いんです。

その上司は全く違って、  
僕に「仕事を教えて下さい。」と言ってきます。

そしてなんでも相談しやすい雰囲気を作り出すんです。  
だからその上司にはどんなトラブルが起こっても真っ先に相談しました。

というか、その上司にはなんでも相談したくなるんですね。

## **これが、良い報連相のスパイラルです。**

相談すると、すぐ答えを出すのではなく  
自分がバカになって一緒に考えて解決していくんですよね。

**りっぱな人ほど「えらそぶらないんだな」とわかりました。**

出張でその上司と行きつけの店で飲みに行くことがよくあったんですが、どこの店に行っても知り合いがいて色んな友達が日本中にいて人脈に溢れているという感じでした。その方はその人脈を活用して仕事をしていました。わからないことはそういう店で知り合ったスペシャリストに相談するんですね。

**人脈の使い方を学びましたし、**

**人脈が一番大事だということもわかりました。**

**実はもう一人いました。**

**この人が僕の人生を変えました。**

上司で年上なのですが、  
友達みたいな人でした。

ネズミ小僧みたいなパートナー業者を従えていて、  
自分が面倒なことはそのネズミ小僧に仕事として振っていました。

で自分のやるべきことだけを集中してやっていました。  
その上司と飲みに行くと、電話一本でネズミ小僧が現れて、

**「わかりやした！ やっておきやす！ いつもありがとうご  
ぜえやす！」**

と去っていくんです（笑）

業者を雇ってるサラリーマンなんて初めて見たんでびっくりしました。  
また徹底してその上司につくす、ネズミ小僧もすごいなと思いました。  
この鼠のプロ意識もたいしたものでした。

この上司は僕に

**「独立を決めた」** と話してくれたんですが、

**世の中には「雇う側の人間と雇われる側の人間」がいて、雇う側になる方が得なようになっている。しかも雇う側の人間には簡単になれる。**

という話をしてくれました。

ふーん... てな感じで聞いていたんですが、

今の自分の満足できない現状と重ねて聞いていました。

そして、

**「金持ち父さん、貧乏父さん」** という本を薦めてくれました。



[http://www.amazon.co.jp/gp/product/4480863303/ref=olp\\_product\\_details?ie=UTF8&me=&seller=](http://www.amazon.co.jp/gp/product/4480863303/ref=olp_product_details?ie=UTF8&me=&seller=)

※ちなみにこの本はせどりの定番で帯付きで状態が良ければ最低価格に関係なく1000円以上でうれますから単Cで見かけたら絶対抜きましょう^^ (読んでから売ってね)

- ・ **自分のビジネスを持つことの大事さ**
- ・ **資産の本当の意味**
- ・ **お金の為に働くのではなくお金に働かせる**
- ・ **自分の関わっている周りの仲間が自分の将来の姿**

いろんなことを学びました。  
本当の自由とは何かを考えるようになり、

**お金の概念がガラッと変わりました。**

まだまだ実践できてないことも多いですが  
何度もいまだに読み返す本です。

有名な本ですが このタイミングでこの本を読んだことで  
具体的なことは何も決まってませんが

**独立をする”決断”をしました。**

**自分の歯車のギアが入れ変わり、独立へ向けて動き出したことを実感しました。**

決断をすると不思議と  
向こうから引き寄せられるように  
いろんな出来事が起こるんですよね。

**きっと**

**自分の中に新しいアンテナが立ったんでしょーうね。**

2006年

そんな中、オークションでインターネットを検索していると  
オークション代行のHPを発見しました。

それを見た時に**身体中に電撃が走りました。**

オークションがビジネスになることを始めて知ったんです。

嫁に「副業でこれを始めたい。」と承諾を得て  
すぐに新幹線で九州博多まで行ってFC契約を結びました。

**なんと衝動的な行動！！**

僕の座右の銘「考えるより行動」です。

**大好きなオークションで**

**生活していけるならこんな楽しいことはない**

と思ったんですね。

最初は知合いから口コミで徐々に依頼が増えてきて、  
業者の依頼が来てからはあっという間に大忙しになりました。

当然、会社には内緒でやっていたんで、

仕事はなるべく定時で終わるように、効率的に作業が進むように努力しました。  
同僚は「最近、なんだこいつ」みたいな感じだったでしょうね。

同じようなタイミングで

## **転職の話が舞い込んできました。**

今もアルバイトでお世話になっている  
福祉関係の仕事で知的障害者が共同生活するグループホームを運営する生活支援の仕事  
です。 副業をしやすい環境だと思い、

## **転職を決めました。**

会社での状況もかなり辛かったのですごくいいタイミングでした。  
そこからは色々上司ともめて大変だったんですが。。

その時の上司は最悪だったんでww

今度飲みながら、その時の愚痴でも聞いてください(^\_^;)

でも、僕の尊敬していた元上司は僕のことを応援してくれましたね^^

ちなみに僕の息子は広汎性発達障害という診断を受けている障害児です。

いわゆる自閉症という障害で、社会で生きていく生きにくさを持っています。

そんな息子の為にも適職だなと感じました。

福祉業への転職は独立への第一歩でした。

## **3年後に必ず独立するということを決めて、**

副業との2足の草鞋で独立への土番を固めました。

オークションビジネスについてはもっと学びたいと思い、

山口祐一郎さんのオークション塾に入りました。

塾ではとにかく山口さんの教えを実行していきました。

ブログを始めてアウトプットを心掛け

海外オークションのe b a yを始めたり

山口祐一郎さんと中国（義烏）仕入れに同行もさせて頂きました。



中国義烏の福田市場はまたまた貴重な体験になりました。

この福田市場は世界の卸売り市場といわれ世界中のバイヤーが集まる市場で なんでもありますが...

とにかくデカイ！！

とにかく日本でリサーチをしたものを市場で探していくんですが

途方もなくデカイ！！

こっちから端を見ても向こうの端が見えないくらいでかいんです。

そしてとんでもなく安いww

え??

ええええええ????

嘘～w

1ケタ違う～ww

笑いが止まらんww

て感じでした。

4泊5日の仕入れだったんですが  
歩き疲れ果てました(\*^\_^\*)

で疲労から  
飛行機内でインフルエンザにかかり

帰宅後、2週間自宅監禁、(・▽・)ノ

## 仕入れ旅行はあっけなく職場にばれました～(\*^\_^\*)

福田市場でその時仕入れた商品は  
いまだに競合なしで売れ続けていますね^^

2008年  
アメブロの記事から取材の依頼が来て、  
BIGTOMMOROW、宝島など5回雑誌掲載されました。

雑誌掲載はコツのようなものを掴んで立て続けに掲載されました。



(2013年10月も掲載されました。)



そして2009年  
予定通りに介護職を退職し

## **ついにオークションで独立をしました**

**独立したものの安定的に稼げるようにはまだまだでした。  
この頃月商でなんとか100万円を稼げるような状態でした。**

ただ稼げたといっても

**自分には全く自由がないんですよ。**

休みは全然なく  
収入は増えているんですが自分の自由は全くなく  
何のためにお金を稼いでいるのかわからなくなってきました。

**《いくらお金を稼いでも自分が自由にならないと全く意味がない》**

この頃から雇用を始めるようになりました。  
月商や利益よりも

**自分がやりたいことを自由にできるためのビジネスを追求**

していくことになります。

作業まみれの400万円なんて全く意味がない。

それよりも

**自動的に稼げる20万円**

**の方がよっぽど価値があると僕は考えます。**

**2011年**

## **ジェームス・スキナーさんのライフセミナー**

**”成功の9ステップ”**に参加しました。



ここではいろんな成功法則を学ばせていただきました。  
4泊5日のセミナーでいろんな人生の成功法則を学びます。

超特殊な経験もたくさんさせてもらいありえないほど濃厚な4日間でした。

朝は8時～深夜2～3時まで毎日4日間  
いろんな講義を受けるんですが

受けてない人はそんなに長時間続けて集中できるはずがないと思うでしょうが  
そこには重大な秘密があります。

本気で泣いたり、  
人を応援したり、

自分を出し切ったセミナーでした

セミナーが終わってから2週間は声が出ず大変でしたが、  
まさに人生を変えるセミナーでしたね。

人生で成功する為のコツが濃縮されたすごいセミナーです 日本全国からいろんな目的でこられるんでいろんな人と話ができますし 人脈を作ることができました。

今の僕のマインドはこのセミナーでつくられました。

せどりは2011年から本格的に取り組みました。

せどり歴は結構長くて10年近くなんですが、オークションの傍ら出品する程度で

**俺はオークションの人 オオオッツ !!! !!**

結構、僕の友達もせどりで稼ぐ人が多かったんですが

あんな稼ぎ方は俺はしない!!  
と変に意地はってたりしてました(--;)

でも、毎週週末になると

**落札200件。。。**

**終わらない取引ナビ・ナビ・ナビ。。。**

**梱包・梱包・梱包・・・**

**再出品・再出品・再出品・・・**

**ああ、**

**また週末が来る。。。**

**終わらないスパイラル。。**

さすがにうんざりしてきたんで、

少しやってみよう～！  
という感じで初めてみました。

最初は本せどりのみでしたが  
全く売れる本がせどれませんでした。

で、とにかく  
ブックオフの端から端まで検索してみました。

で、売れる本がわかり出すと

**売れるわ・売れるわ**

**出品も楽だ・楽だ**

どんどんせどりにのめり込んでしまいました。

CD/DVD/ゲーム/おもちゃと幅を広げて  
今のスタイルは 雑誌+CD・DVDせどりがメインでコンスタントに月商200万円を  
稼いでいます。

せどりは簡単に稼げるんですが

**作業が多く作業に疲れて挫折する人が多い**ので

**いかに作業をせずに仕入れに集中できるかを追求**

して取り組みました。

今は**その仕入れの効率性を高めて集中し、**

**自分の時間をいかに作るか、  
将来のビジネスをどう構築するかを追求**しています。

**さて、せどりでいう  
自由っていったいなんなんでしょうね。**

いまではせどりも大分世間に認知されてきたようで、  
新しいツールや手法もどんどん開発されています。

チームせどりのように  
一気に効率良く検索ができて  
素人でもいきなり売れる商品を仕入れることが可能です。

ちょっと本気で頑張れば  
月商100万、200万は稼げますし、  
月商七桁せどら一も乱立するようなこの業界です。

確かに稼ぐことはすごいんですが、

でも実は  
先月まであんなに稼いでたのに

**挫折するせどら一が山のようにいるんですね。**

**そこにはスポットはあたりませんが  
現実には8割以上がどれだけ稼いでいても挫折しています。**

今まで何人もそういう人を見てきています。

## 意味ないと思いませんか？

先月まで100万円稼いでいたのに  
翌月にはやめてるんですよ。。

結局、サラリーマンに戻ってしまった人もたくさんいます。

**僕自身せどりを続けていて挫折したことがありますし  
つらかった時期が何度もありました。**

その時も

**本せどりで月商100万円をかせいでいたのに止めてしまいました。  
サラリーマン時代よりも稼いでいたのにです。**

今せどりが楽しくて仕方がない人は  
そんなことがあるなんて考えもしないかもしれませんが。。

ワゴンでおいしい商品発見！でも出品してみたら競合がどんどん増えて、意外と売れず  
どんどん利益が下がり。。ありゃ？！結局赤字？？

月商100万達成！！でも利益は5万円。う～ん。。労力の割には微妙な利益。

最近、競合が増えて稼ぎにくくなってきたな～。。

毎日、毎日の作業・作業に疲れてきた。。

いつまで続けるんだろうか？どれだけ稼いでも、なんだか不安。。

せどら一の悩みはつきませんね。。

どうすりゃ安心・安定できるんでしょうね。。

## 稼ぎ続けるせどりとは？ 安定するせどりとは？

決して月商や利益だけを追い続けるせどりではないんです。

そして**あなたの本当の夢は**

**《せどりで月商1000万円》**

**なんて数字で表すものじゃないはずです。**

**稼いでも稼いでもしんどくなるせどり**から脱却して

**効率的に楽しく稼ぐせどり**をしていきましょう。

そして最終的には

**お金ではない 本当の意味での自由を**

**一生稼げるあなたのビジネスを獲得してもらいたい**と思

っています。

**あなたは！**

僕と同じような悩みを今も抱えてませんか？

過去の僕も、今のあなたと同じような悩みを抱えていたことがわかったでしょ^^

まだ人生あきらめてませんよね？

**仕事にも人間関係にも束縛されない自由な生活は40代からです！！**

あなたの悩みの解決方法を僕は知ってますよ。

一緒にやりませんか？

よければメルマガ登録してくださいね♪

当然、無料です♪

メルマガ：

**オークション・せどりを武器に自由な人生を勝ち取る方法**

<http://ebfrm.jp/Dxm/fr/0001/Y79CL5>

では、長文にお付き合い頂きまして誠にありがとうございました<m( )m>

有難うございました<m( )m> (^\_^)

メルマガでお会いしましょう～、(・▽・)ノ

おまけ

自己紹介（詳細版）

●座右の銘

「考えるより行動、行動しながら考える」

「行動すればなにかが変わる」

●性格は

落ち着きのないタイプで精神年齢は歳の割に若めです；^\_^A

明るい方だとは思いますが、

もうちょっと冷静に行動すべきと反省することは多いです。

●趣味は

映画鑑賞、音楽鑑賞、オークション、食べ歩き、旅行

好奇心旺盛なタイプなんで、好きになったらライブを見に行ったり、見たい映画は殆ど

初日に並んで行

きます。

美味しいレストランとか新規オープンの施設なんかは誰よりもいち早く行く方です。

なんでも一番熱い時に経験したいんです；^\_^A

●特技は

作業を誰でもできるように標準化すること。

DROPBOX やシュガーシンクでファイルを共有したり、

新しいツールを導入したり、

エクセル関数を使ってファイルを作成したり、

0 から便利な管理表を作ったりするのは得意です。

今年はマクロの勉強をして作業の効率化をはかりたいと思っています。

●マイブーム

岩盤浴

布団の中でお仕事  
仕入れた DVD を見ること

●自分の目標：

1億円の家を建てる。  
旅をしながら自由に暮らす。

●自慢

ヤフオク評価数10000以上  
BIGTOMORROW など雑誌掲載 5回

●好きなもの

映画、カレー、インド、スリランカ、チャップリン、黒澤明、温泉、北海道、和歌山、  
スティーブマックイーン、オークション、神社、お寺、法隆寺、幕末、坂本龍馬、司馬  
遼太郎、東大阪、図書館、京都、奈良、尾崎豊、泉谷しげる、浜田省吾、ドラゴンボー  
ル、佐野元春、マキシマムザホルモン、エレファントカシマシ、十朱幸代、ダウンタウ  
ン、中島らも、ジェームススキナー、斉藤一人、金持ち父さん貧乏父さん、AMラジオ、  
ヤングタウン、サイキック青年団、ぬかるみの世界、旅行、温泉、ガンダム、エヴァン  
ゲリオン、AKIRA、童夢、大友克洋、お金、中国茶、台湾、小籠包、北京ダック、  
ラーメン、スパイス、かき氷、松坂牛、神戸牛、すきやき、スターウォーズ、i p h o  
n e、パソコン、ジョギング、まんぼう、ふくろう、青色、緑色、えらそぶらない人、  
息子、ブルースブラザーズ、吉野家、ビックリドンキー、蔵すし、うに、いくら、魚を  
捌くこと、ドライブ、市場、商店街、仏像、熊野古道、うどん、グフ、ズゴック、ジョ  
ジョの奇妙な冒険（1～3部）、ファイブスター物語、北斗の拳（ラオウ編まで）、雲の  
ジュウザ、ウィル・A・ツェペリ、伊勢神宮、久蔵、三十郎、菊千代、シュウ、富士山、  
まどか☆マギカ、ほむらちゃん、

●嫌いなもの

ゲームの話、車の話、格闘技の話、TV、えらそうにする人、昔ワルかった自慢話

●欲しいもの

自由な時間、1億円の家、無限健康

●大事なもの

家族と時間

●オークションせどり実績

2006年

3月 オークション代行業を運営

5月 古物取引免許を取得

2009年

9月 山口祐一郎さんと中国（義烏）仕入れに同行

10月 オークションで月商150万円

10月 BIG tomorrow2009年10月号掲載

11月 宝島 2009年11月号掲載

2010年

4月 オークション・せどりで独立

6月 BIG tomorrow2010年6月号掲載

7月 BIG tomorrow2010年7月号掲載

2011年

10月 せどりで月商50万円

11月 ジェームス・スキナーの成功の9ステップライブセミナーに参加

2012年

4月 本せどりで月商100万円

10月 DVDせどりで月商100万円

11月 DVDせどりで月商200万円

12月 hideさんの運営するSMPでせどり講師就任  
月商400万円達成

2013年

4月 名古屋せどりセミナー講師

10月 BIG tomorrow2014年12月号掲載

12月 月商650万円達成

●好きな言葉

「雨のち晴れ（雨のように）心が閉ざされてる時も  
新しくて同じあの風が吹いているんだぜ」  
（宮本浩次／エレファント・カシマシ）

「考えるな、感じろ！」  
<http://www.youtube.com/watch?v=2d5o8d1kitM&feature=related>  
（ブルース・リー）

最後まで読んでくださった方は  
是非ご感想とお名前をお聞かせください。

一緒にあなたの夢や目標なんかも教えてもらえると嬉しいです^^

↓こちらまで

[Imamaru00@gmail.com](mailto:Imamaru00@gmail.com)

『いままるのプロフィール途中まで読んだよ』係

『いままるのプロフィール最後まで読んだよ』係

更新日 2013年2月28日  
最終更新日 2014年1月7日

